



.1  
.1  
.2  
.3  
.5  
.8  
.13  
.21



KAIJU DIGITAL GROWTH

# B2B Lead Generation Case Study | **Software Development**



B2B LEAD GENERATION CASE STUDY

## Software Development

- El Desafío
- Qué hicimos





## B2B Lead Generation Case Study | El Desafío

(Nombre de la empresa a disposición de contacto), una empresa líder en desarrollo de software con sede en EE. UU., experimentaba un crecimiento constante, pero su estrategia de generación de leads B2B no estaba alcanzando su máximo potencial. Se enfrentaban a los siguientes desafíos:

- **Dificultad para identificar y llegar a su público objetivo:** La empresa necesitaba una forma más eficiente de identificar y conectar con empresas que estuvieran buscando activamente soluciones de desarrollo de software.
- **Baja tasa de conversión de leads:** Aunque generaban leads, la tasa de conversión a clientes era baja. Necesitaban optimizar su proceso de nutrición de leads para guiarlos de manera efectiva a través del embudo de ventas.
- **Falta de visibilidad en línea:** La empresa no estaba aprovechando al máximo su presencia en línea para atraer a clientes potenciales. Su sitio web y canales de redes sociales no estaban optimizados para la generación de leads.





## B2B Lead Generation Case Study | Que hicimos

(Nombre de la empresa a disposición de contacto)

**La empresa se asoció con Kaiju Digital, para abordar estos desafíos. A partir de iniciar un proceso de de assesment previo, implementamos una estrategia integral que incluía:**

### 1 - Desarrollo del Ideal Customer Profile (ICP)

Kaiju Digital trabajó en estrecha colaboración con la empresa para definir su perfil de cliente ideal, identificando las características demográficas, firmográficas y conductuales de las empresas con mayor probabilidad de beneficiarse de sus soluciones de desarrollo de software.

- Análisis de clientes existentes
- Entrevistas con clientes
- Market Research
- Recopilacion de datos mediante IA
- Definición de atributos
- Creación y validación del perfil
- Actualización de perfil mediante análisis impulsado por IA





## 2 - Investigación y segmentación de audiencia impulsada por IA

Implementamos herramientas de inteligencia artificial para analizar grandes volúmenes de datos e identificar patrones de comportamiento en el público objetivo. Esto permitió una segmentación más precisa y la creación de perfiles de clientes ideales (buyer personas) altamente detallados.

- Lista de prospectos
- Análisis de datos
- Segmentación por IA
- Automatización de tareas
- Predicción de comportamiento
- Optimización de campañas
- Monitoreo de acciones y scoring





## 3 - Cold Email Outreach

Diseñamos y ejecutamos campañas de correo electrónico personalizadas dirigidas a los prospectos identificados. Las bases de datos se verificaron rigurosamente para garantizar la calidad de los leads y evitar el spam.

- Optimización de Email Sender
- Warm Up
- A/B Testing
- Copywriting
- Topics asistidos por IA
- Creación de Secuencias
- Monitoreo y reportes de campañas





## 4 - LinkedIn Key Opinion Leader & Thought Leadership content

Optimizamos las cuentas de LinkedIn del vocero de la empresa y las páginas de LinkedIn oficiales para aumentar el nivel de influencia de los contenidos y el alcance de la viralización del conocimiento.

Transformamos la cuenta en un KOL lo cual nos permitió alcanzar niveles de engagement inéditos para la compañía.

- Optimización de LinkedIn
- Creación de contenidos
- Thought Leadership Mindset
- Top Voice Leader
- Creación de LinkedIn Newsletter
- Creación de Blog y Newsletter Inbound
- Monitoreo y reportes orgánicos





## 5 - Boost Orgánico y Pago

Trabajamos en la optimización del tráfico orgánico y alineamos la pauta en consonancia con la estrategia de generación de demanda, lo que nos permitió aumentar el tiempo de atribución de control de las conversiones, llevando el proceso a un constante aumento de “touchpoints” con el ICP.

- SEO
- SMO (Social Media Optimization)
- UX Análisis & research
- Google Ads, LinkedIn y Meta Ads.
- Campañas de Remarketing de listas
- Creación de listas de leads de comportamiento
- Monitoreo y reportes cross-channels





B2B LEAD GENERATION CASE STUDY

## Software Development

- Resultados
- Conclusiones





La colaboración impulsada por la inteligencia artificial, generó resultados significativos en un corto período de tiempo:

**+315%**

**Aumento del 315% en la generación de leads calificados:** La combinación de segmentación de audiencia basada en IA y campañas de publicidad digital altamente dirigidas permitió atraer a un mayor número de prospectos que se ajustaban a su perfil de cliente ideal.

**+52%**

**Mejora del 52% en la tasa de conversión de MQLs:** El enfoque del ICP, la personalización de contenido y la automatización del marketing por correo electrónico ayudaron a convertir más reuniones de ventas (MQLs).

**+622%**

**Aumento del 622% en el tráfico orgánico:** La optimización SEO y la estrategia en LinkedIn + KOL impulsada por IA mejoró la visibilidad en los motores de búsqueda y redes sociales, lo que generó un aumento significativo en el tráfico orgánico.





## B2B Lead Generation Case Study | Conclusiones

La asociación con Kaiju Digital y la implementación de estrategias de generación de demanda impulsadas por IA permitieron superar los desafíos y lograr un crecimiento exponencial en un corto período de tiempo.

**La IA demostró ser una herramienta invaluable para identificar, atraer y convertir leads de alta calidad, lo que llevó a un aumento significativo en las ventas y el reconocimiento de marca.**

Si tu empresa de desarrollo de software también está buscando acelerar su crecimiento, [¡contáctanos hoy mismo!](#)

En Kaiju Digital, estamos listos para ayudarte a aprovechar el poder de la IA para alcanzar tus objetivos de generación de demanda B2B.

Te esperamos!

[También puedes agendar una reunión aquí >](#)

[media@kaiju.digital](mailto:media@kaiju.digital)

<https://kaiju.digital>





# QUIENES SOMOS

**Kaiju es una empresa enfocada en el crecimiento de negocios digitales.**

Con un equipo de expertos en marketing digital, generación de demanda, diseño y desarrollo de software, ofrecemos soluciones personalizadas para ayudar a nuestros clientes a alcanzar sus objetivos de crecimiento digital

**Nuestra oferta es simple. Nos enfocamos en resultados.**

## Certificaciones





# TENEMOS MÁS CASOS PARA COMPARTIR:

Smiles

Tango  
LIVE

BELATRIX

iDriveYourCar.com™  
Be Driven™



nybble  
group

Buenos  
Aires  
Ciudad

EDUCACIÓN IT

PREDIQT  
DATA TO AI

ITPS  
one

increxa  
DRIVINGSALES





K A I J U



**Muchas gracias!**

[www.kaiju.digital](http://www.kaiju.digital)

Kaiju Digital Growth SRL.

Av Yrigoyen 1105, Piso 5

Buenos Aires